



EUROPA MARKETING & SALES KOORDINATOR (M/W/D) IN VOLLZEIT

Wir sind ein 2019 gegründetes Tochterunternehmen der TEKTRON Technology Corporation aus Taiwan, einer der weltweit führenden Hersteller von hydraulischen Bremsanlagen an Fahrrädern. Unser Hauptziel ist es, die Kundenzufriedenheit im europäischen Markt weiter auszubauen. Dafür bieten wir Service aus erster Hand primär für Fahrradhersteller, unseren Partnern in der Distribution sowie dem Fahrradfachhandel. Für unser wachsendes Unternehmen suchen wir engagierte und motivierte Mitarbeiter, die unser Team unterstützen.

Auf Sie wartet ein junges, dynamisches und aufgeschlossenes Team sowie ein modernes Arbeitsumfeld, welches jede Menge Spaß und Herausforderungen an spannenden Projekten verspricht. Wir legen viel Wert auf eine eigenständige Arbeitsweise, ebenso auf das koordinierte Arbeiten im Team welches ein wichtiger Faktor zum gemeinsamen Vorankommen ist.

AUFGABENSCHWERPUNKTE

- Enge Zusammenarbeit mit der TEKTRON Europa Geschäftsführung
- Abwicklung von Marketing- & Sales Projekten mit Kunden und Partner, Magazinen
- Koordination von Projekten zwischen TEKTRON Europa und Partnern
- Planung und Umsetzung von Marketingaktivitäten in Kooperation mit den Partnern
- Organisation von Events, Messen und Meetings sowie Besuche unserer Partner zur Optimierung der Kundenbindung
- Aufbau und Optimierung von Vertriebs- und Marketingtools für eine effiziente und kundenorientierte Zusammenarbeit
- Mitwirkung bei der Entwicklung länderspezifischer Marktbearbeitungsstrategien und der Umsetzung von Sales-Programmen
- Mitwirkung bei Projekten zur Optimierung der internen Abläufe und Prozesse

VORAUSSETZUNGEN

- Abgeschlossene Berufsausbildung im kaufmännischen Bereich oder vergleichbarem Studium
- Mindestens zwei Jahre Berufserfahrung im internationalen Marketing / Vertrieb, idealerweise in der Bike- oder Sportartikelindustrie
- Kaufmännisches Fachwissen und sicherer Umgang mit Zahlen
- Strukturierte und eigenverantwortliche Arbeitsweise mit Kommunikationskompetenz
- Vernetzungsstärke, agiles Arbeiten in Teams mit klarem Fokus auf gute Kundenlösungen
- Sicherer Umgang mit digitalen Meetings
- Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sicherer Umgang mit ERP- und CRM-Systemen, IT-Affinität von Vorteil
- Offenheit neue Dinge zu lernen

BENEFITS

- Persönliche Entwicklungsmöglichkeit im Unternehmen
- Sportlicher Teamgeist
- Kurze Entscheidungswege, flache Hierarchien und die Möglichkeit, Teil eines wachsenden und innovativen Unternehmens zu sein
- Schöner, moderner Arbeitsplatz
- Zukunftssicherer Job in einer stetig wachsenden Branche
- Internationales Arbeitsumfeld und Austausch

TEKTRON Europa GmbH, August-Bebel-Str. 10, 67454 Haßloch (Pfalz), Deutschland